

総代理 x 単品通販

立上げ～安定期における優位性

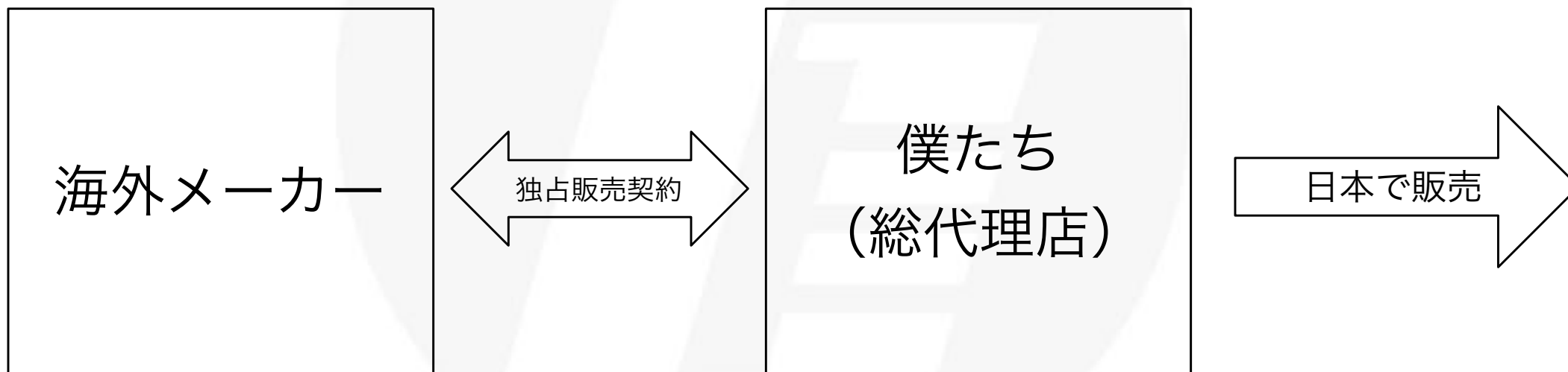
BUPPANアドバイザー 加藤りゅうじろう

本日のもくじ

1. 総代理ビジネスとは ～おさらい～
2. 加藤&クライアントの直近の実績
3. 総代理&単品通販 立上げ～安定期の優位性
4. その他 よくある質問


総代理×単品通販とは
～おさらい～

総代理ビジネスとは



総代理のパターン

- 一般的な総代理ビジネス
→ BtoB（卸し）
- 総代理×単品通販ビジネス
→ Amazon、楽天、ヤフーで直販
- 最近流行りの総代理ビジネス
→ クラファン



加藤&クライアントの
直近の実績

加藤の実績

- 取引開始：2015年
- ジャンル：アウトドア（カナダ）
- 売上：1,400万円（粗利70%）
- 単価：19,800円

コンサルKさんの単品実績 # 1

- 取引開始：2016年
- ジャンル：アウトドア用品（アメリカ）
- 売上：500万円（粗利70%）
- 単価：100,000円

コンサルKさんの単品実績 # 2

- 取引開始：2017年
- ジャンル：アウトドア用品（ドイツ）
- 売上：700万円（粗利70%）
- 単価：20,000～40,000円

コンサルOさんの単品実績

- 取引開始：2017年
- ジャンル：ファッション用品（アメリカ）
- 売上：500万円（粗利60%）
- 単価：30,000円

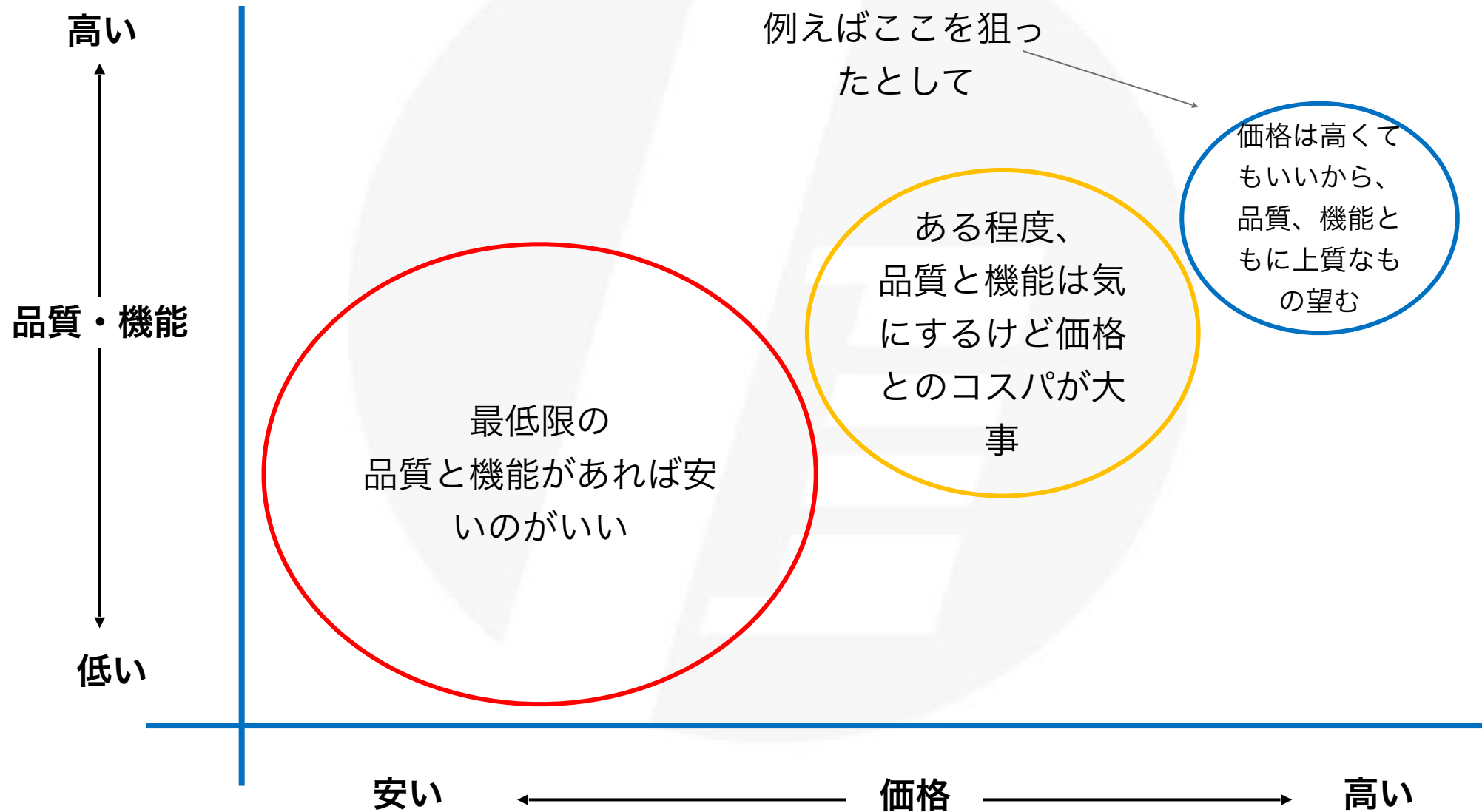
コンサルYさんの単品実績

- 取引開始：2019年（1月）
- ジャンル：スポーツ用品（アメリカ）
- 売上：600万円（粗利50%）
- 単価：30,000円

総代理 x 単品通販

立上げ～安定期における優位性

高単価商品でニッチポジションを狙える



高単価商品でニッチポジションを狙える

- 月に100個売れる商品なら

 - $3,000\text{円} \times 100 = 30\text{万}$

 - $30,000\text{円} \times 100 = 300\text{万円}$

- 特定の機能、高品質が求められることが多い

- 販売個数自体は少ないので競合他社に見つかりにくい

 - コピー商品が出現しにくい、出現しても脅威になりにくい

指名検索が最初からある場合もある

- ネットリテラシー高いユーザーがいる
 - 自分で海外サイトを検索して情報を得ている
- インフルエンサーが商品を紹介している
 - 海外で人気の商品はすでに日本で紹介されていることもある

インフルエンサーを使った立上げ

- インフルエンサーに興味を持たれやすい

→海外での実績、品質・機能的な優位性があるため

- リスナーと商品の相性が合えば、1日で1, 000万売ることもある。

メーカーの実績、素材を使える

- 販売時の権威付け

→ 海外Amazonでのベストセラー、メディア掲載、取扱店舗数、展開国数

- 高品質な写真・動画、第三者機関での試験結果

→ 60%くらいの可能性でメーカーがすでに持っている

販売後の品質問題が起きにくい

- 海外で一般販売向けの量産を開始しているメーカーに限る

→例えばAmazonとか

商品ラインナップの横展開ができる

- メーカーの主力ラインナップで横展開
→ある程度、同じメーカーで商品点数を増やすこともできる
- 同ジャンルの商品は販売ページも横展開しやすい
- リサーチの手間が省ける
- メーカーとの信頼関係も増す

その他
よくある質問

並行輸入品について

- 並行輸入しにくい商品を事前に選ぶ
 - 重量が重い
 - 技適、食品衛生法などのライセンスが絡むものを選ぶ
- 商品ページで並行輸入の注意喚起を行えば、
そこまで邪魔になる印象はない

コピー商品について

- 出現はする

- 加藤の場合、年間2、3商品はでる

- 出現はするが自滅していく

- 加藤の1/2、1/3の値段で販売

- 品質、商品ページの質が低く売れない、あるいは売れても低評価

- 気がつくと消えている

メーカーリスクについて

- ・メーカーが倒産する

→起きたことがない

- ・メーカーが独占販売契約を無視する

→起きたことがない

※ある程度実績（経営実績5年以上くらい）、事前に信頼のおける人間であることを確認、

メーカー側の人間性についてはメールのやり取りだけでも、十分測れます。

ただし、中国メーカーはトラブルが多いので要注意。

独占販売契約について

- ノルマが課されるが . . .

→ 単品通販的に考えれば、達成可能かは事前にわかる

- ノルマが達成できない場合

→ 普通に謝るだけ。別に違法行為をしたわけではないので

→ ノルマ未達成時の契約更新についても事前にわかる

以上になります。