

BUPPPAN Webinar

Nov 2020

Part 2.2



新企画

BUPPAN !! 新コンテンツ

- タイトル：実録コンサルティング（仮）
- 実際のビジネス事例を取り扱う実録形式
 - コンパクトなテーマ
 - 短期間での改善～効果検証

実録コンサルティング（仮）の流れ

- テーマ(候補)の決定：
- チーム選定（コンサルタント陣）
- 課題の明確化、達成課題・ゴールの定義
- ゴールを達成する

テーマ = can be anything (何でもいい！)

ただし、、、

- 本人が“より儲かる”
- オーディエンスにとっては“有益”
- 短期間で行動～効果検証が可能な課題 を定義
 - 一口サイズのパウンダリー (境界)
 - 例：新商品立ち上げ
 - 例：既存商品ページの改善

テーマ 募集中。。。。

- なんか連絡くれた人の問題・課題を取り扱う
 - 知恵袋とか懇親会とか、色々。。。。

実録コンサルティング 配信予定

- 配信頻度：不定期！
- 事例 1：Case of 河野さん
 - 配信開始：2020.11.10 ~

事例 1 : 河野さんのバランスボード

- はじまりは、知恵袋の個別相談 [1](#) [2](#) [3](#)
 - この商品 の [タイムライン](#)
- 商品ページ変更の[変遷](#)
- 最近の[パフォーマンス](#)

事例 1 : 河野さんのバランスボード (Live)

- 河野さん本人による現状認識 :
- 何を達成したいか :
- 現状 と 到達点 の間にある “課題” は何 ?
 - 何をどうすれば、近づけそう ?
 - ドクター萩原による診断
- etc...

事例 1 : 河野さんのバランスボード

(Live)

- ドクター萩原による診断

事例 1 : 河野さんのバランスボード

(Live)

- 当面のアクション